

Conexão



Informativo da Associação Comercial e Empresarial de Caçapava | Mai/Jun/Jul 2015



PROJETO ESTREITA CONTATO ENTRE ACE CAÇAPAVA E ASSOCIADOS

Eventos

ACE e Sebrae trazem evento inédito para empresários

Coluna do Parceiro

Sucesso: como o coaching contribui para alcançá-lo

Coluna Sebrae

Crise no país: mantenha o foco na oportunidade



Estamos vivendo hoje uma crise desnecessária. Explico: se medidas econômicas tivessem sido tomadas há alguns anos atrás, como 11 em cada 10 economistas vinham alertando, o país poderia ter crescido entre 2% ou 3% ao ano e com a inflação dentro da meta.

O Governo apostou todas as fichas no estímulo ao mercado interno, o que funcionou por algum tempo, mas o modelo se esgotou e, por não admitir esse fato, suas contas foram se deteriorando, o que acabou por espantar tanto os investidores estrangeiros quanto os investimentos dos nossos próprios empresários.

Evidentemente o Brasil não irá parar: já passamos pelas mais diversas crises e os 200 milhões de brasileiros continuaram se alimentando, vestindo, morando, estudando etc.

É muito importante para nós, empresários, entendermos as mudanças nos hábitos dos nossos clientes, provocados principalmente pelo arrocho salarial e pelo aumento generalizado dos preços de mercadorias e serviços. Uma das estratégias para não perdermos clientes é a reavaliação sobre a exclusividade de marcas líderes de mercado em nossas lojas: um consumidor com menor poder aquisitivo passa a

adquirir novo comportamento e a experimentar marcas até então desconhecidas ou ignoradas.

Diversas indústrias estão reagindo a esta estagnação colocando suas equipes de treinamento para preparar melhor nossos vendedores.

É muito oportuno aproveitar este momento para reciclar o conhecimento técnico sobre os produtos e seus argumentos para fechar vendas.

A ACE tem um cronograma de palestras e cursos que auxiliam na preparação e motivação de nossos vendedores, permitindo que haja a oportunidade de adquirir um diferencial para atravessarmos esta fase conturbada pela qual estamos tão desnecessariamente passando, tornando menos penosa a manutenção de nossas empresas e do emprego de todos os nossos colaboradores.

Mantenham-se alertas aos sinais do consumidor e do mercado e boas vendas!

Um abraço!

Wilson Ferrari

Conexão



O Conexão é uma publicação sem fins lucrativos da ACE Caçapava e sua distribuição é gratuita e dirigida aos empreendedores e entidades ligadas ao comércio, à indústria e à prestação de serviços.
Tiragem: 1500 exemplares.
Impressão: Resolução Gráfica

Associação Comercial e Empresarial de Caçapava

Rua Major Benjamim Raymundo da Silva, 30
Vila São João, Caçapava/SP - CEP 12281-360

CNPJ: 45.188.554/0001-00

🌐 www.acecacapava.com.br

✉ comunicacao@acecacapava.com.br

☎ (12) 3654-2700

📍 ACE Caçapava

📞 (12) 99676-2705

Diretor-Presidente

Wilson Ferrari

Jornalista Responsável

Mônica Magna Cardoso Oliveira
MTB 15.551 - DRT/SP

Projeto Gráfico e Diagramação

Adriano Henrique de Jesus

A ACE e o Sebrae-SP promovem atividades gratuitas voltadas a empreendedores em Caçapava em julho e agosto. A primeira, uma oficina sobre fluxo de caixa, ocorre no dia 23 de julho. Os participantes poderão obter informações sobre temas importantes ligados à gestão financeira do negócio.

No dia 18 de agosto, será realizada pela primeira vez na cidade a palestra gratuita "O Futuro do Comércio – Tendências do Varejo no Brasil e no Mundo". O evento é uma oportunidade para os empresários da cidade conhecerem novidades que podem ser aplicadas em seus negócios para aumentar a competitividade e a lucratividade. Na palestra, o gerente regional do Sebrae-SP em São José dos Campos, Rodrigo Matos do Carmo, apresentará tendências mostradas na edição deste ano da Retail's Big Show. Promovida pela NRF (National Retail Federation) em Nova York, a feira é considerada a maior exposição comercial do mundo. O objetivo da palestra é oferecer subsídios para os empresários entenderem o comportamento do consumidor e conquistarem mercado.

Sebrae Inova

Os empreendedores de Caçapava têm uma nova opção para aprimorarem seus negócios. O Sebrae-SP lançou o programa Sebrae Inova, que reúne cerca de 600 soluções técnicas e de gestão para tornar as MPEs mais competitivas e eficientes. O programa atende aos quatro setores da economia: agronegócios, comércio, indústria e serviços, e é resultado de parceria com Senar, Senai e Senac, junto com empresas especializadas contratadas.

No agro, o programa engloba pecuária, atividade leiteira, plantio do café, fruticultura e olericultura. Nos setores de comércio e serviços, engloba lojas de material de construção, vestuário, bares e restaurantes, mercados e empresas de turismo. Na indústria, engloba as áreas de alimentos e bebidas, automóveis, cerâmica, construção civil, couro e calçados, madeireiras e gráficas.

O Sebrae Inova trabalha em quatro eixos, independentemente do setor:

- Gestão empresarial, que promove melhorias na parte financeira, produtividade, atendimento, liderança, marketing, organização, além de fortalecimento do comportamento empreendedor, identificação de oportunidades, análise de riscos e ampliação de contatos;

- Tecnologia, em que são apresentadas ferramentas para melhorar o processo de produção, desenvolvimento de embalagem e estudo da concorrência;

- Mercado, contribuindo para buscar novos clientes e diversificação dos canais de venda;

- Serviços financeiros, em que o objetivo é aproximar a empresa de agentes financeiros, facilitando acesso ao crédito.

O empresário que tiver interesse em participar do Sebrae Inova pode se informar pelo telefone (12) 3922-2977.

Agenda JULHO/AGOSTO/2015

OFICINA FLUXO DE CAIXA

Está complicado lidar com contas a pagar e a receber, fluxo de caixa, reserva de capital de giro? Então venha aprender sobre esses aspectos importantes da gestão financeira do seu negócio.

23 de Julho
19h00

Inscrições:
(12) 3654-2700



PLANTÃO CONTÁBIL GRATUITO

Tire suas dúvidas sobre abertura, alteração e fechamento de empresas, contratação e demissão, impostos e contribuições, declaração de imposto de renda e outros serviços contábeis.

23 e 31 de Julho
14h00 às 17h00

Não é necessário agendar.
Atendimento por ordem de chegada.



PALESTRA O FUTURO DO COMÉRCIO TENDÊNCIAS DO VAREJO NO BRASIL E NO MUNDO

Conheça as tendências mostradas na Retail's Big Show, a maior Feira do Varejo do mundo. São soluções inovadoras que podem aumentar a competitividade e a lucratividade do seu negócio.

13 de Agosto
19h00

Inscrições:
(12) 3654-2700



Quais são seus desafios atuais?

- Reduzir inadimplência?
- Divulgar sua empresa?
- Melhorar sua gestão?
- Beneficiar seus colaboradores?

Aqui você encontra o que é preciso para fortalecer a sua empresa!

Venha para a ACE Caçapava!

 ACE Caçapava  comercial@acecacapava.com.br  (12) 3654-2705





Vamos nos conhecer melhor!

O ponto de exclamação demonstra o resultado que a diretoria da Associação Comrcial e Empresarial de Caçapava espera atingir, fruto do novo projeto iniciado, com êxito, no dia 19 de junho.

A ideia é reunir pequenos grupos de associados ou interessados com a finalidade de visitarem as dependências da ACE para conhecer um pouco mais de perto os objetivos e vários serviços prestados pela entidade visando o benefício do associado.

Na primeira edição do projeto, dez participantes foram recebidos com um café da manhã, pelo gerente da ACE, Antonio Luiz Juliano de Almeida que, numa breve exposição visual mostrou dados, serviços, eventos e resultados obtidos nas diferentes atividades que são promovidas nas dependências da associação.

Os participantes tiveram ainda a oportunidade de se apresentarem mutuamente e, por fim, colaborarem respondendo a uma pesquisa acerca do projeto e da associação de forma geral.

A pesquisa servirá como importante ferramenta para detectar setores e serviços que possam eventualmente serem aprimorados e também como fonte de sugestões que possam agregar ideias ao repertório de eventos e iniciativas, fomentadas pela demanda empresarial.

Necessidade de crescimento, oportunidade para adquirir novos conhecimentos, troca de experiências, participação em eventos e treinamentos foram algumas das razões apontadas pelos empresários no que diz respeito ao interesse pela sua ligação com a ACE. Outro dado relevante e que merece ser destacado da pesquisa, aponta que vários participantes já utilizaram benefícios, parcerias e serviços oferecidos pela ACE, o que demonstra que a entidade está no rumo certo e alinhada às necessidades do empresário caçapavense.

O projeto “Vamos nos conhecer melhor!” será desenvolvido quinzenalmente e faz parte da política da diretoria em aproximar a entidade do associado, fazendo com que ele sinta-se parte da instituição e que possa ter não apenas acesso aos benefícios, mas que tenha a oportunidade de sugerir, opinar e criticar de forma construtiva nos trabalhos e na forma como são desenvolvidos.

???

O SOFTWARE DE SUA EMPRESA DEIXOU DE SER UMA SOLUÇÃO E VIROU UM GRANDE PROBLEMA?

Conheça o ERP
WCORP
Software de Gestão.

O Software de Gestão Empresarial que mais cresce no Brasil!

Coloque sua empresa NO TOPO!

(12) 3224-2615
contato@waveconcept.com.br
Rua XV de Novembro, 7 | Vila Pantaleão
Caçapava / SP - CEP. 12280-040

DOS PARTICIPANTES DA PESQUISA

28%

são associados há menos de 01 ano

28%

são associados há no máximo 05 anos

44%

são associados há mais de 10 anos

71%

conheciam a estrutura e os objetivos da ACE

43%

utilizam o SCPC em sua empresa

57%

consideram o email a melhor forma de se atualizar sobre a ACE

43%

se informam sobre a ACE pelo Jornal Conexão

86%

já receberam a visita de colaboradores da ACE em sua empresa

71%

já participaram de treinamentos e cursos na ACE

57%

participam dos eventos que a ACE promove



O primeiro café do projeto contou com a presença de Adriana Santágueda Magalhães (Consultora de Vendas Independente), Márcio Vieira Diniz e Paulo Rogério Pereta Ferreira (Condomínio Mirante do Vale), Bárbara de Souza (Ferreira&Souza), Amanda de Queiroz Pacheco Silva (Fiorella Modas), Nelson Gonçalves (Gela Boca Sorveteria), Homero Xavier Lopes Neto (Representante Comercial), Ediberto Sálvio Rodrigues (Imobiliária Vera Cruz) e Onivaldo Alves de Moraes (Organização Moralsa).

Nas próximas semanas mais associados serão convidados a participar deste evento, sempre mesclando participantes de diferentes segmentos e tempo de filiação à entidade, de modo a aproximar todos, independente do ramo em que atuem.

Portanto, em breve, você também será convidado a passar essa agradável manhã na ACE e estaremos felizes em recebê-los em nossa sede.

OS LÍDERES ESTÃO AQUI.

CONHEÇA A RELAÇÃO DE CURSOS EM POS.FAAP.BR

10% DE DESCONTO PARA ASSOCIADOS

MATRÍCULAS ABERTAS

NOVOS ASSOCIADOS

É com grande satisfação que a diretoria da ACE dá as boas vindas e recebe nossos mais novos associados:

Jacqueline Aparecida da Silva Santos, Condomínio Mirante do Vale, Adriana Aparecida Rodrigues Santágueda Magalhães, Total Tintas, Despachante Líder e Óptica Vida.

Faça parte da ACE você também! Entre em contato com a nossa Consultora Comercial e agende uma visita. Escreva para comercial@acecacapava.com.br ou ligue para (12) 3654-2705.

DIVULGANDO NOSSO COMÉRCIO

A partir de nossa próxima edição o jornal Conexão terá um espaço reservado para uma entrevista com duas empresas associadas. A finalidade é aproveitar o informativo dando visibilidade ao negócio e ao mesmo tempo reconhecer o quanto é importante para a ACE o apoio efetivo dos empresários de Caçapava. A escolha dos entrevistados será feita por sorteio, de forma democrática e transparente.

DECORAÇÃO DE LOJAS: EXPERIMENTE!

Existem várias datas no calendário que propiciam ao empreendedor ideias para produzir uma decoração especial de vitrines e lojas. Dia das Mães, Namorados, Natal e muitas outras já ficam na mente do empresário.

No entanto, basta ser criativo e com um pouquinho de empenho, a cada mês do ano, podem surgir temas para serem explorados e se tornarem o diferencial do seu negócio.

No mês de junho, por exemplo, muitas lojas decoram vitrines e interiores com motivos das festas juninas; algumas se dão ao luxo de oferecer degustação dos quitutes tradicionais.

Se o cliente percebe e gosta disso? Claro que sim. Ele encara como uma atenção a mais e aprova iniciativas como essa. Portanto, pegue um bloquinho, discuta com sua equipe e reúna ideias para enfeitar seu negócio a cada mês do ano. Use sua criatividade e verá que, com poucos recursos, sua loja atrairá novos clientes que por ventura nunca nem tinham prestado atenção nos seus produtos.

Vale a tentativa. Vale tudo quando se trata de atender melhor e, conseqüentemente, vender mais.

CERTIFICAÇÃO DE HABILITAÇÃO CETESB/CADRE 0300199-1 DE RESERVAS DE INTERESSE AMBIENTAL

Somos transparentes nos negócios e verdes na consciência.

a geografia vizinha

RESOLUÇÃO gráfica
Rua Ernão Witzel, 108
Indaiatuba - SP
12.2125.1700

ANS nº 41569-3

Mais tranquilidade para você e sua família. Faça seu convênio médico pela ACE Caçapava.

Planos de saúde à partir de

R\$ 99,59*

Informações e vendas:
comercial@acecacapava.com.br
(12) **3654-2705**

POLiClin

ACE
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL EMPRESARIAL DE CAÇAPAVA

*FAIXA ETÁRIA ATÉ 18 ANOS

O que é o sucesso e como o coaching contribui para alcançá-lo

A palavra "sucesso" é definida pelos grandes líderes como uma meta a ser alcançada, podendo ser tanto na vida pessoal quanto na profissional. Quando uma pessoa se sente realizada e satisfeita com seu trabalho e sua vida pessoal, ela muito provavelmente se sentirá incentivada a buscar novos desafios e cria um desenvolvimento crescente por conquistas.

O sucesso pode ser considerado um momento de êxtase no qual se desfruta de objetivos conquistados e da satisfação por ter atingido uma meta. Porém, é necessário que haja persistência, foco, motivação e avaliação constante de resultados.

Falando especificamente da área profissional, podemos dizer que o sucesso acontece quando a pessoa se empenha em fazer o seu melhor para que sua carreira seja reconhecida, ganhando credibilidade e admiração.

Algumas habilidades facilitam a jornada até o sucesso, como: administrar bem o tempo, desenvolver habilidades, ter vontade de aprender, ser disciplinado, saber se comunicar, tomar decisões etc. É nesse ponto que o processo de coaching pode contribuir para que indivíduos alcancem o sucesso.

A finalidade fundamental do coaching é atingir uma meta ou objetivo e, para isso, conduz o cliente a buscar novas compreensões e alternativas para alcançar seus maiores desejos, baseando-se em um processo estruturado em início, meio e fim. O coaching potencializa resultados e pode, sem dúvida alguma, levar qualquer pessoa que esteja realmente empenhada a alcançar o tão desejado sucesso!



Fabrício Sagi

é Corporate Partner da Sociedade Brasileira de Coaching

✉ fabriciosagicoach@hotmail.com

📘 [fabricio.sagicoaching](https://www.facebook.com/fabricio.sagicoaching)



FIELSEG
B&S
ZELADORIA PATRIMONIAL

BENSEG ZELADORIA PATRIMONIAL LTDA
CNPJ: 17.642.564/0001-20 IE: 234.055.653.117

(12) 7817.8994
ID 90*108938

R.: Marquês do Herval nº 344 Centro - Caçapava - SP
fielsegzeldoria@yahoo.com.br
Tel.: (12) 3652.8395 | 99774.5436

O foco é na oportunidade!

As empresas nos dias atuais estão preocupadas em como enfrentar a crise do país. Muitas delas ainda não experimentaram as mudanças no mercado, mas outras já vivem o novo cenário há algum tempo.

A palavra "crise", que em chinês é composta pelas palavras "perigo" e "oportunidade", estimula-nos a entender a força do empreendedorismo para os que dão peso menor ao perigo, pensando incansavelmente na oportunidade.



As mudanças são imprescindíveis no momento atual, e o Sebrae-SP, através de seu portfólio de capacitação dos empresários, atua de forma focada e personalizada junto aos empresários e parceiros da região, apresentando ao mercado o Sebrae Inova, que trabalha a gestão empresarial, a tecnologia, o mercado e os serviços financeiros, contribuindo para buscar novos clientes e diversificação dos canais de venda, com subsídio aos empreendedores de micro e pequenas empresas.

Os gestores sabem que o momento requer controle em todos os sentidos, principalmente na redução de desperdícios encontrados em todas as áreas. Uma simples economia de energia elétrica, água e materiais de escritório pode minimizar despesas fixas, mas requer mudança de hábitos e reeducação de toda a equipe.

Assim, sabemos que os empresários que valorizam a capacitação disciplinada, buscam a melhoria contínua de seus processos de gestão, implantam processos inovadores e executam adequações necessárias para aumentar a abrangência do público-alvo de seus produtos e serviços, tendem a superar o cenário da crise e reinventar sua forma de gerir o seu negócio, obtendo o sucesso desejado.

O Sebrae-SP é para você! O foco é na oportunidade!



Michelle Raimundo dos Santos

é Consultora de Negócios do Sebrae-SP nas áreas de Qualidade, Produção e Inovação.

Contato: michellers@sebraesp.com.br
(12) 3922-2977

- ACE Espaço Empresarial:** Locação de salão para treinamentos, reuniões, cursos, palestras e encontros de negócios. Descontos de 50% para associados. Informações: (12) 3654-2700.
- Academia Bio Sports:** Mensalidades a partir de R\$ 89,00 e isenção da taxa de matrícula, carteirinha e avaliação física para associados e dependentes. Informações: (12) 3655-2887.
- ADC Mafersa:** 50.000m² arborizados, com quadras de esportes, campo de futebol, piscinas, salão de festas, quiosques etc. Associado tem acesso por um valor especial. (12) 3654-2700.
- Assessoria Jurídica**
Associado da ACE pode dispor de consultoria jurídica inicial exclusiva. Informações: (12) 3654-2700.
- BrasilTreina Ensino Profissionalizante:** Associado da ACE tem de 10 a 20% de desconto em de cursos de informática, idiomas, administração e outros. Informações: (12) 3652-2706.
- Centro de Integração Empresa-Escola**
Desconto na contratação de aprendizes e estagiários para associados da ACE. Informações: (12) 3655-4719.
- Conexão FGV:** Descontos de até 20% para associados em pós-graduação e MBA nas unidades de SJC e Taubaté. Informações: (12) 3924-8524.
- Convênio Médico Policlin Saúde:** Plano de saúde empresarial para o proprietário, funcionários e dependentes a preços exclusivos. Informações: (12) 3654-2705.
- Convênio Odontológico Soesp Odonto:** Planos odontológicos para o proprietário, funcionários e dependentes a preços exclusivos. Informações: (12) 3654-2705.
- Cooperativa de Crédito Sicredi:**
Descontos em taxas e tarifas para associados da ACE. Informações: (12) 3652-6006.
- FAAP - Fundação Armando Álvares Penteado**
10% de desconto nos cursos de pós-graduação para associados, dependentes e funcionários. Informações: (12) 3925-6400.
- Fabricao Sagi Coaching**
Associados tem 10% de desconto nas sessões de coaching. Informações: (12) 98143-0661.
- FISK CENTRO DE ENSINO**
Fisk Centro de Ensino Caçapava
Associados da ACE tem descontos de 15% nos cursos de idiomas. Informações: (12) 3653-1848.
- Anhanguera**
Faculdade Anhanguera: Descontos de 30 a 70% para novos alunos. Válido para associados, funcionários e dependentes. Informações: (12) 3625-4900.
- Hotéis no Litoral:** Descontos para associados e funcionários. Hotel Giprita - Ubatuba (12) 3832-2061 Hotel Ilha Morena - Caraguatatuba (12) 3887-2344
- Image Led Door**
Descontos de 20% para associados na prestação de serviços de publicidade. Informações: (12) 99794-7676.
- Jornal de Caçapava**
Desconto de 10% para associados na publicação de anúncios. Informações: (12) 3652-8054.
- SCPC**
Serviço Central de Proteção ao Crédito: A melhor ferramenta para análise e concessão de crédito para pessoa física e jurídica. Informações: (12) 3654-2700.
- SulAmérica**
Seguro Saúde SulAmérica: Plano de saúde empresarial com abrangência nacional para proprietários, dependentes e funcionários. Informações: (12) 3654-2705.
- UNIP Interativa**
Unip Interativa: 10% de desconto em cursos de graduação e pós-graduação com ensino à distância para associados, dependentes e funcionários. Informações: (12) 3655-2452.
- UPTIME**
Uptime: Associado tem subsídios para o curso de inglês com duração de 12 meses. Válido para proprietários, dependentes e funcionários. Informações: (12) 3652-7578.
- VILAGE**
Vilage Marcas e Patentes
Descontos em assessoria e processos de pesquisa, depósito e registro de marcas e patentes. Informações: (12) 3931-4100.
- VPA**
VPA Serviços Empresariais
10% de desconto para contratação de serviços de contabilidade e auditoria. Informações: (12) 98217-4430.
- Waveconcept**
Waveconcept: Descontos na contratação do software de gestão empresarial ERP WCorp: 15% na instalação e 10% na manutenção durante o primeiro ano de contrato. Informações: (12) 3224-2615.



MBA

TURMAS 2015

UNIARARAS

FUNDAÇÃO HERMÍNIO OMETTO



Portaria nº 4.387/2005

Cursos	Mensalidade normal*	Mensalidade com 15% de desconto para Profissionais da Rede Pública e Ex-Alunos formados da Graduação e Pós-Graduação**	Mensalidades*** <small>O Financiamento descomplicado da FHO/Uniararas</small>
■ Gestão Empresarial 18 MESES	18 x R\$ 286,36	18 x R\$ 243,40	24 x R\$ 182,55
■ Gestão de RH 18 MESES	18 x R\$ 286,36	18 x R\$ 243,40	24 x R\$ 182,55
■ Gestão Financeira: Controladoria e Finanças 18 MESES	18 x R\$ 286,36	18 x R\$ 243,40	24 x R\$ 182,55
■ Logística e Gestão da Produção 18 MESES	18 x R\$ 286,36	18 x R\$ 243,40	24 x R\$ 182,55

* Valores apresentados com desconto pontualidade (4%) para pagamento até a data do vencimento. ** Valores apresentados com desconto pontualidade (4%) para pagamento até a data do vencimento. 15% para profissionais da rede pública de São Paulo e Minas Gerais e ex-alunos formados da Graduação e Pós-Graduação FHO/Uniararas. *** Valores apresentados com desconto pontualidade (4%) para pagamento até a data do vencimento. 15% para profissionais da rede pública de São Paulo e Minas Gerais e ex-alunos formados da Graduação e Pós-Graduação FHO/Uniararas. Com opção do PagFacil - financiamento direto com a FHO/Uniararas.

INSCRIÇÕES ABERTAS

100% online

Estude onde estiver!

Inscrições e Informações:

www.uniararas.br | 0800 771 01 02

processoseletivo@ead.uniararas.br


